

PROJETO **SEBRAE**

UPGRADE TI

Aceleração de Vendas





Sobre o projeto

ACELERAÇÃO DE VENDAS

Uma jornada destinada aos pequenos negócios do setor da Tecnologia da Informação do estado do Rio de Janeiro com modelo de negócios e serviços/produtos bem definidos que desejam implementar estratégias comerciais estruturadas

O objetivo é tornar as empresas participantes mais eficazes em suas abordagens comerciais, ajudando-as a implementar uma estratégia comercial baseado em metodologias de Inbound e Outbound Marketing buscando ampliar as suas vendas e o seu faturamento.



Sobre o projeto

COMO APOIARÁ O SEU NEGÓCIO?

- Apoio na criação e implementação de uma estratégia comercial efetiva;
- Oportunizar ações de troca de experiência entre empresas, conexão com mercado e network empresarial;
- Capacitações coletivas e individuais (remotas e presenciais) e mentorias em busca dos resultados para ampliar faturamento e inovação nos negócios.



Sobre o projeto

COMO VAI ACONTECER?

- Duração de 8 meses: Meados de Abril a Novembro;
- Encontros Coletivos – 59h de capacitações online e presencial (conexões);
- Consultorias/Mentorias – 30h de atendimento individualizado ao longo do projeto.

O QUE O PARTICIPANTE TERÁ ACESSO?

Serão 59h de capacitação online divididas em:

- Oficina Mindset Empreendedor – 03 horas;
- Workshop Faça a gestão de vendas com ferramentas apropriadas – 02h;
- Oficina Modelagem de Negócio – 03 horas;
- Seminário Abertura do Projeto – 04 horas;
- Oficina Funil de Vendas em Y – 03 horas;
- Oficina Planejamento de Vendas – 03 horas;
- Curso Inbound Marketing – 15 horas;
- Oficina Posts que vendem Oficina Produção de Video – 03 horas;
- Oficina Páginas de Conversão – 03 horas;
- Curso Outbound Marketing – 15 horas;
- Oficina Faça o Pitch – 6 horas.

O QUE O PARTICIPANTE TERÁ ACESSO?

Serão 26h em consultorias online divididas em:

- Diagnóstico Situacional Inicial – 6 horas;
- Consultoria Modelagem de Negócio – 4 horas;
- Consultoria Planejamento de Vendas – 4 horas;
- Consultoria em Inbound Marketing – 4 horas;
- Consultoria em Oubound Marketing – 4 horas;
- Mentorias – 4 horas;
- Diagnóstico Situacional Final – 4 horas.



CRONOGRAMA

Upgrade.TI: Aceleração de Vendas		Abril		Maio				Junho				Julho				Agosto				Setembro				Outubro				Novembro			
N	Atividade	3	4	1	2	3	4	1	2	3	4	1	2	3	4	1	2	3	4	1	2	3	4	1	2	3	4	1	2	3	4
1	Reunião de alinhamento e Boas Vindas	15																													
2	Oficina Mindset Empreendedor		24																												
3	Diagnóstico Situacional Inicial	21		9																											
4	Faça a gestão de vendas com ferramentas apropriadas			8																											
5	Oficina Modelos de Negócios			3 e 4																											
6	Consultoria Modelagem de Negócio				12			6																							
7	Encontro Estadual Presencial 1					21																									
8	Oficina Funil de Venda em Y						27																								
9	Oficina Planejamento de Vendas							3																							
10	Consultoria Planejamento de Vendas								9			10																			
11	Curso Inbound Marketing									17		8																			
13	Consultoria em Inbound Marketing											14		15																	
14	Oficina Posts que vendem											22																			
16	Oficina Produção de Vídeo												29																		
17	Oficina Páginas de Conversão													6																	
18	Curso Outbound Marketing														2		9														
19	Consultoria em Outbound Marketing															1		30													
21	Oficina Faça o Pitch																									7	14				
22	Encontro de Encerramento																														
23	Mentorias										x																				
24	Diagnóstico Situacional Final																													27	28



Sobre o projeto

QUANTO IREI INVESTIR?

- Valor R\$ 455,00.
 - Subsídio de 93% pelo Sebrae Rio.
- O Valor pode ser pago à vista ou em até 12 vezes, sem juros, no cartão de crédito.
- A devolução só é prevista, em caso de desistência formal da empresa participante, até 5 dias antes do início das ações.

SELEÇÃO DAS EMPRESAS

- Quantas Vagas? 50 empresas;
- Para quem? Empresas com porte de Micro ou Pequenas Empresas (ME e EPP) com modelo de negócios e produtos e serviços bem definidos;
- Ter CNPJ ativo e estar legalmente constituída no estado do Rio de Janeiro;

COMO VAI FUNCIONAR A SELEÇÃO

Vamos analisar sua empresa e atribuir pontos para os seguintes critérios:

- Número de Funcionários:
 - Não possui: **0 ponto**
 - De 1 a 5: **1 ponto**
 - De 6 a 10: **2 pontos**
 - Acima de 10: **3 pontos**
- Tempo de existência da empresa:
 - Até 01 Ano: **1 ponto**
 - De 01 a 02 anos: **2 pontos**
 - De 02 a 03 anos: **3 pontos**
 - Acima de 03 anos: **4 pontos**
- Práticas sustentáveis Implementadas:
 - Não possui: **0 ponto**
 - Possui: **1 ponto**
- CNAES Prioritários:
 - Possui CNAE prioritário: **2 pontos**
 - Não possui CNAE prioritário: **0 pontos**
- Presença digital da empresa:
 - Não utiliza ferramentas digitais: **0 ponto**
 - Utiliza mídias digitais: **1 ponto**
 - Utiliza mídias digitais e plataforma Marketplace ou E-Commerce para divulgar e comercializar: **2 pontos**
- Práticas de Gestão Implementadas:
 - Não realiza controles de gestão: **1 ponto**
 - Realiza controles de gestão, mas não tem programa ou sistema implementado: **2 pontos**
 - Realiza controles e tem programa ou sistema de gestão implementado: **3 pontos**
- Participou do Upgrade.TI: Gestão em Transformação em 2023
 - Sim: **3 pontos**
 - Não: **0 ponto.**

CRITÉRIOS DE DESEMPATE

- Em caso de empate, será computada em dobro a pontuação do critério “Práticas de Gestão Implementadas”;
- Permanecendo o empate, computaremos em dobro a pontuação do critério “Presença Digital da Empresa”;
- Permanecendo o empate, computaremos em dobro a pontuação do critério “Práticas Sustentáveis Implementadas”;
- Permanecendo o empate, computaremos em dobro a pontuação do critério “Número de Funcionários da Empresa”;
- SE O EMPATE AINDA PERSISTIR, SERÁ PRIVILEGIADA A EMPRESA MAIS ANTIGA, CONSIDERANDO O QUE CONSTA NO CARTÃO CNPJ.

DÚVIDAS

- **OS MEUS DADOS ESTÃO PROTEGIDOS?**

As empresas selecionadas autorizam a divulgação e utilização das informações enviadas, para elaboração de relatórios, releases para a assessoria de imprensa do Sebrae/RJ, além da divulgação de fotografias, vídeos e imagem das pessoas físicas indicadas, bem como de sua marca e de seus produtos, no site, nas redes sociais e mídias digitais do Sebrae/RJ.

- **POSSO REMARCAR UMA CONSULTORIA?**

Caso haja a necessidade de remarcar as consultorias do programa, a empresa participante deverá informar ao Sebrae/RJ com, no mínimo, 48 (quarenta e oito) horas de antecedência. Se o prazo não for cumprido, a consultoria não será prestada e não haverá reposição.

- **TRABALHO NO SEBRAE, POSSO PARTICIPAR DO PROGRAMA?**

Não. É vedada a participação de empresas que possuam algum dirigente ou sócio que seja conselheiro, diretor ou empregado do SEBRAE/RJ e, ainda, que tenham relação de cônjuge, companheiro ou parente em linha reta ou colateral, por consanguinidade ou afinidade, até o terceiro grau com conselheiro, diretor ou empregado do SEBRAE/RJ.

DÚVIDAS

- **NÃO VOU PODER PARTICIPAR DO PROGRAMA, POSSO PASSAR MINHA VAGA PARA ALGUÉM?**

Não. A participação no programa será exclusiva as empresas selecionadas.

- **PODEM HAVER MUDANÇAS NO CRONOGRAMA?**

O SEBRAE/RJ poderá alterar a carga horária definida nesse Edital, interromper ou suspender a execução do Projeto, com prévia comunicação às empresas participantes.

- **E SE EU NÃO CONCORDAR COM O RESULTADO DA SELEÇÃO?**

Após o resultado no dia 01/04, você poderá apresentar um recurso (até o dia 02/04), mostrando os motivos da discordância para o e-mail: andre.santana@rj.sebrae.com.br

- **INSERI UMA INFORMAÇÃO INCORRETA NO FORMULÁRIO DE INSCRIÇÃO, O QUE DEVO FAZER?**

Você deve refazer a inscrição. Todas as empresas participantes se responsabilizam, integralmente, pela veracidade das informações prestadas, no formulário de inscrição. O SEBRAE/RJ poderá, a qualquer momento, solicitar documentos e evidências que comprovem as informações apresentadas no momento da inscrição, sob pena de desclassificação do programa.

DÚVIDAS

QUAIS SÃO AS ATIVIDADES ECONÔMICAS (CNAES) PRIORITÁRIAS, CITADA NOS CRITÉRIOS DE SELEÇÃO?

- 6204-0/00 - Consultoria em tecnologia da informação;
- 6203-1/00 - Desenvolvimento de programas de computador sob encomenda;
- 6202-3/00 - Desenvolvimento e licenciamento de programas de computador customizáveis;
- 6203-1/00 - Desenvolvimento e licenciamento de programas de computador não-customizáveis;
- 6399-2/00 - Outras atividades de prestação de serviços de informação não especificadas anteriormente;
- 6209-1/00 - Suporte técnico, manutenção e outros serviços em tecnologia da informação;
- 6311-9/00 Tratamento de dados, provedores de serviços de aplicação e serviços de hospedagem na internet.



PROJETO
SEBRAE

UPGRADE TI